

## **Omnia Energy B.V. & Omnia Facility B.V.**

Omnia Energy B.V. levert energiediensten op een unieke manier. Met de dynamische contracten kunnen ondernemers flink besparen. Ook levert Omnia Energy B.V. duurzaamheidsadvies. Dus naast lage tarieven ook kijken hoe je minder kunt verbruiken. Dit door bijvoorbeeld zonnepanelen aan te bieden. De combinatie van onze adviezen en lage energietarieven maken ondernemers blij.

Handelend onder Omnia Energy B.V. is ook Omnia Facility B.V. actief. Ondernemers kijken vaak onvoldoende naar inkoop als het gaat om producten of diensten die niet bijdragen aan de kernactiviteiten van hun onderneming. Denk aan afvalverwerking, internet, beveiliging (camera en alarm), kantoorbenodigdheden etc. Omnia Facility B.V. kan ondernemers in beeld brengen wat zij afnemen en of dit beter en goedkoper kan. Zo kunnen ondernemers gegarandeerd besparen.

Wij zijn gevestigd in Leusden op 5 minuten van A28. Wij zijn een jong bedrijf met een no nonsense cultuur; alles voor de klant!

### **De rol**

Wij zoeken een commercieel verantwoordelijke Account Director die de klantenkring van Omnia Energy B.V. en Omnia Facility B.V. kan laten groeien. Enerzijds door ondernemers te bezoeken en daaruit deals te kunnen scoren, anderzijds door in de toekomst de afdeling sales op te bouwen en te ontwikkelen.

### **Een werkweek**

Vanaf maandag tot en met donderdag bezoek je de klanten. Ondertussen hou jij je e-mailberichten bij en ben je telefonisch bereikbaar. Per week zal je zo'n 3 tot 4 dagen onderweg zijn en tenminste 1 dag op kantoor.

Op vrijdagen ben je op kantoor en bespreken wij de week. Dit doen wij met zijn allen zodat iedereen weet wat er die week gebeurd is en wat de planning voor de aankomende week gaat worden. Wij sluiten de week af met een gezellige borrel!

Je rapporteert aan de Algemeen directeur. De Algemeen directeur coacht jou ook in je werkzaamheden en zal altijd samen met jou kijken hoe jij je verder kunt ontwikkelen.

### **Taken:**

- Ons productaanbod adviseren aan potentiële klanten
- Scoren van deals
- Bezoeken van ondernemers (klein tot groot)
- Commercieel verantwoordelijk voor je eigen groep klanten
- Bereikbaar zijn voor klanten als zij jou nodig hebben
- Kansen zien in de markt en deze vertalen naar nieuwe ideeën

Je krijgt een eigen groep klanten die je zowel telefonisch als persoonlijk kunt benaderen. Zo bouw jij je eigen klantenkring op en kun je ondernemen!

## Wij zoeken

- Wij zoeken een commercieel talent dat representatief is, zijn of haar verantwoordelijkheden neemt en in staat is klanten te scoren én te behouden.
- Je hebt HBO denk- en werkniveau en een goede algemene ontwikkeling.
- Leergierig en initiatiefrijk mens die ook in staat is zijn sociale bijdrage te leveren aan het team.
- Iemand die in staat is mensen te motiveren en te stimuleren.

## Wij bieden

- Een goed basissalaris
- Een goede bonus regeling
- Een leaseauto met tankpas
- Telefoon
- Laptop (of iPad)

Maar belangrijker: een mooie werkplek met een leuk team die er voor elkaar staat! Samen bouwen wij aan een bedrijf en daar word jij onderdeel van!

Zoek jij een mooi bedrijf waar jouw talent tot uitdrukking kan komen? Reageer dan met je motivatie en CV naar: [hr@omniaconnect.nl](mailto:hr@omniaconnect.nl)